

MARTEDÌ 09 LUGLIO 2019

BILANCI 2018. Un altro esercizio da protagonista per il gruppo che fa riferimento alla spa di Concesio. E il 2019 evidenzia un'acquisizione realizzata oltre confine

Metal Work no-limits: shopping negli Usa

Presa la «American Cylinder» strategica per crescere nel Paese Il fatturato e i profitti consolidati firmano il nuovo record storico

R.E.

Vendite e risultato netto consolidati firmano il nuovo record storico e supportano una sfida sempre più no-limits. Il gruppo che fa riferimento alla Metal Work spa di Concesio (certificata Elite) archivia un 2018 di soddisfazioni e rilancia, restando fedele al territorio e in continuità con i principi fissati dal fondatore Erminio Bonatti (scomparso nel novembre 2017). Prosegue, quindi, il percorso di crescita e internazionalizzazione - rafforzato dalla recente acquisizione negli Usa - lungo le linee guida fissate sin dall'inizio: grande attenzione all'aspetto industriale (puntando su innovazione di processo e prodotto e sul mercato) e sociale dell'impresa. UN IMPEGNO che trova sostegno anche nella scelta del Trust - voluta da Bonatti - affidato all'attuale Consiglio di amministrazione: è formato da Donata Dell'Anna in Bonatti (la moglie del fondatore è la presidente), dal vice presidente Riccardo Cavagna, dal consigliere Fausto Rodella, e dai tre amministratori delegati Giampietro Gamba (con delega a operation e fabbrica), Daniele Marconi (commerciale, strategie e marketing) e Valentino Pellenghi (finanza). Gamba, Marconi e Pellenghi (già membri del precedente Comitato ristretto e presenti nel capitale della società principale) guidano il gruppo specializzato nella progettazione, produzione e commercializzazione di componenti per automazione e pneumatica, che conta 50 società - tra produttive (sette) e commerciali - in Italia (sono diciassette) e all'estero (25), occupa 1.109 addetti (a fine 2018; con gli interinali il numero sale), di cui cinquecento a Concesio. Oltre confine la presenza viene potenziata dalla recente acquisizione - concretizzata attraverso la controllata Metal Work Pneumatic Inc. di Dallas - della American Cylinder Co. con sede nei pressi di Chicago nello stato dell'Illinois, specializzata nella produzione di cilindri pneumatici con misura americana. L'azienda, al momento, fattura 5 milioni di dollari e conta 26 dipendenti, ma sarà interessata da un progetto di crescita finalizzato a sostenere lo sviluppo del gruppo nel mercato Usa. L'operazione si inserisce nell'ambito del nuovo piano industriale, 2021-2025 (a regime prospetta ricavi a 260 milioni di euro), «che prevede possibili altre iniziative di questo genere, purchè sostenibili», spiegano Gamba, Marconi e Pellenghi anticipando che «ora l'obiettivo è rivolto in particolare alla Germania: puntiamo a rilevare una realtà utile al percorso di crescita». IN ATTESA di tagliare nuovi traguardi, il gruppo Metal Work presenta un bilancio 2018 caratterizzato da un fatturato consolidato in crescita a 193,244 milioni di euro, un margine operativo lordo di 30,286 mln di euro, un reddito operativo di 18,571 mln di euro e un utile netto confermato in doppia cifra a 11,632 milioni di euro. L'autofinanziamento netto sale da 21,662 mln di euro a 23,347 milioni di euro. Importante, ancora una volta, l'impegno per gli investimenti: oltre 25,3 milioni di euro (anche nell'ottica di Industria 4.0); il totale sale a 70 mln nell'ultimo triennio. Ribadita l'attenzione alla formazione, al contenimento dei costi, oltre che al valore delle risorse umane - pure attraverso la predisposizione di un Codice per gestire al meglio il personale - in linea con gli insegnamenti di Erminio Bonatti. E proprio con riferimento al fondatore, Gamba, Marconi e Pellenghi sottolineano che «a due anni dalla creazione, il Trust ha creato un clima ottimale



Da sinistra Valentino Pellenghi, Daniele Marconi e Giampietro Gamba

per vincere le nuove sfide, che affronteremo sempre con la casa madre saldamente radicata a Concesio». ©

RIPRODUZIONE RISERVATA